

"Tip & tricks" per rilanciare il tuo Poliambulatorio



Vivere bene per lavorare meglio

Creare un buon rapporto con i collaboratori è una priorità per le aziende del settore sanitario e dei servizi alla persona, nelle quali il Valore si crea nella relazione tra il personale e gli utenti/clienti.

Perseguire un benessere duraturo

Il turnover del personale è sempre un danno per le aziende ma ancor di più per quelle sanitarie. Con alcuni benefit è possibile fidelizzare il proprio team di collaboratori per molti decenni.

Riconoscere il talento di ciascuno

Ogni individuo ha pregi e difetti. Nella valutazione del dipendente o del collaboratore è un principio che va tenuto a mente, al fine di valorizzare le competenze e migliorare l'organizzazione.

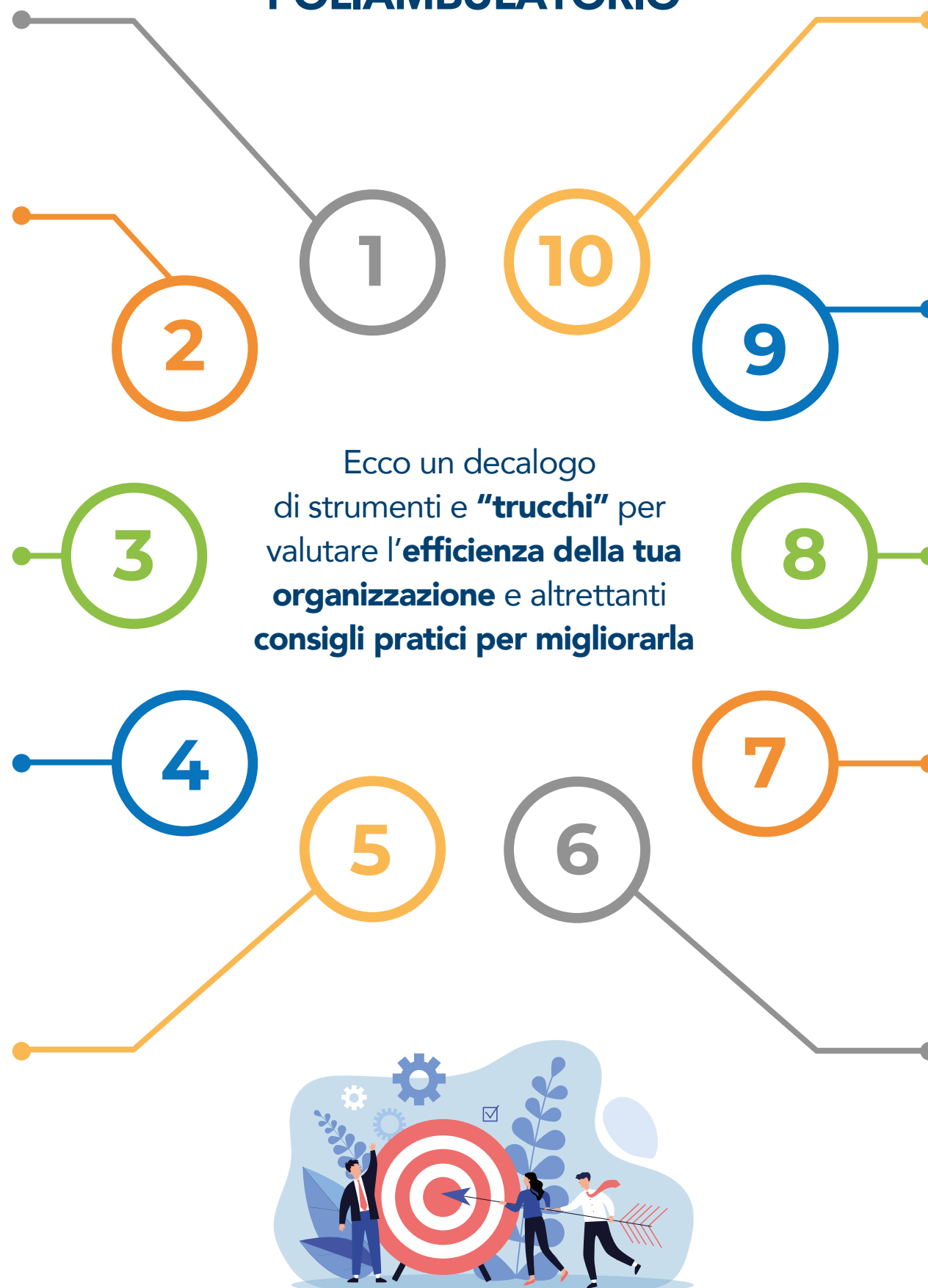
Dare il buon esempio

Si dice che il titolare d'impresa è il primo ad arrivare e l'ultimo ad andare via. È spesso vero, ma non basta. Occorre dimostrare leadership per ridurre i conflitti e sprigionare energie positive.

La tecnologia è un'alleata

Software gestionali sanitari e altre soluzioni tecnologiche sono un forte agente di cambiamento per automatizzare i processi riducendo gli errori, e per migliorare l'efficienza e il lavoro di squadra.

TIP & TRICKS PER RILANCIARE IL TUO POLIAMBULATORIO



Verifica costante dell'attività

Per migliorare la qualità dei servizi occorre partire dalla fredda analisi dei numeri. Un buon gestionale sanitario è fondamentale per individuare e correggere i propri punti di forza e di debolezza.

Puntare sul marketing sanitario

Anche se per alcuni medici può risultare complicato, occorre pensare e agire strategicamente, considerando il poliambulatorio come una normale azienda che compete in un mercato complesso.

Fidelizzare i pazienti col passaparola

La migliore pubblicità possibile nel settore sanitario: i suggerimenti e consigli di altri pazienti soddisfatti. Esistono una serie di trucchi per indirizzare a proprio favore questo fenomeno spontaneo.

Comunicare bene con gli utenti

Inviare un Sms o un'email di promemoria per un appuntamento può sembrare banale ma è un servizio assai gradito dai pazienti e utile per l'organizzazione interna. A patto di automatizzare il processo.

I canali social sono una risorsa

Se le persone di tutte le età, trascorrono ormai mediamente più tempo sui social network rispetto alla tv, occorre presidiare questi strumenti di comunicazione online. Con le opportune cautele.



HAI UN POLIAMBULATORIO? LASCIA CHE I NOSTRI ESPERTI TI GUIDINO VERSO IL PRODOTTO MIGLIORE.

CGM XMEDICAL è:

Potente e versatile

Anagrafiche, planner appuntamenti, cartella clinica, contabilità, diagnostica per immagini, marketing e statistiche: tutto a portata di click

Su misura per te

Con la sua struttura modulare e scalabile, si adatta a ogni tua esigenza, permettendoti di mantenere il pieno controllo dei processi e delle informazioni

Facile ed efficiente

Semplifica i processi, ottimizzando tempo e risorse con flussi collaudati per la gestione delle attività

Vicino al paziente

Ottimizza le attività ambulatoriali e ti permette di offrire un servizio migliore al paziente

**CHIEDI ORA
SENZA ALCUN IMPEGNO**

